لائحة تنمية الموارد المالية جمعية المكفوفين الاهلية بمنطقة الرياض "كفيف"

### مقدمة حول متطلبات أساسية لجمع التبرعات

#### تمهيد:

عملية جمع التبرعات عملية تخصصية مثلها مثل سائر الأعمال التخصصية تحتاج إلى متطلبات وأدوات للقيام بما، كما تعد في الدول المتقدمة مهنة من المهن، وتخصص من التخصصات فكلما توفرت المتطلبات والأدوات الضرورية لها أدى ذلك إلى نجاحها وتحقيق الأهداف المرجوة منها. وهذه الأدوات والمتطلبات تتمثل في التالى:

أولاً: الجهاز البشري.

ويتكون من أعضاء مجلس الإدارة وبقية أعضاء الجمعية العمومية وأعضاء اللجان الاستشارية المتخصصة في تنمية وتطوير أعمال الجمعية وكذلك موظفي الجمعية والمتطوعين، وللاستفادة ن هذه العناصر يتطلب من الجمعية القيام بالآتي:

- 1- محاولة معرفة نقاط القوة في كل فرد من هؤلاء وسبل الاستفادة منها في عملية جمع التبرعات.
  - 2- أن تضع الجمعية توصيفا واضحا لمهام كل فرد على حدة.
- 3- محاولة ربطه بالجمعية من خلال اطلاعه على أهداف ونشاطات ومشروعات الجمعية وخططها المستقبلية.

#### ثانياً: الاعلام:

يتطلب أن يكون الاعلام متمكن من إيصال أهداف وأنشطة الجمعية إلى المتبرعين من خلال وسائل التقنية المتاحة لكل معتمدين على قاعدة بيانات ومعلومات توفر عنوان المتبرع وسجل لجميع تبرعاته السابقة ومجالات تبرعه، بالإضافة إلى توفر بينات إحصائية دقيقة وواضحة لأنشطة الجمعية تمكن من اشباع رغبات المتبرع في التحقق من صحة أوجه الصرف. ثالثاً: التقنية والتجهيزات:

توفيرا للوقت والمال أصبح من الضرورة استخدام وسائل التقنية في توثيق أعمال الجمعية من خلال الحاسوب، والتواصل مع المتبرعين من خلال تقنية وسائل التواصل الاجتماعي المتاحة، وكذلك توفير الأنظمة والأجهزة الآمنة التي تمكن المتبرع من ايصال تبرعه بيسر وسهولة وامان الى الجمعية.

### \* مجالات الدعم الذي يمكن تحويله إلى قيمة مالية تصب في تنمية الموارد المالية:

فالموارد المالية لا تقتصر على الدعم المالي فقط، بل يمتد مفهومها إلى مختلف أنواع الدعم المالي والعيني والمعنوي.

1. الدعم المالي: وهو عبارة تقديم مبالغ مالية للجمعية من خلال مجالات متعددة كالزكاة والعضوية والكفالة وغيرها.

- 2. الدعم العيني: ومن أهمها الهبات والأوقاف منح تعليمية وتدريبية، ومواد قابلة للتسييل النقدي، وأصول ومواد قابلة للاستخدام، ومواد قابلة للاستهلاك، ووسائل إعلامية يمكن استخدامها لإبراز أنشطة الجمعية، وخدمات طبية، وخدمات استشارية وغيرها.
- 3. الدعم المعنوي: ومن امثلتها تزكية انشطة الجمعية من قبل رموز المجتمع التي لها مصداقية وتأثير على المتبرع.

### السياسات العامة لتنمية الموارد المالية

أولا: السياسات الأخلاقية تتضمن هذه السياسات خمسة مبادئ أخلاقية ينبغي توظيفها في جميع عمليات جمع التبرعات هي:

- 1- الأمانة: ويجب على جامعي التبرعات التزام الأمانة والصدق في جميع الأوقات وفي جميع الظروف من أجل المحافظة على ثقة الجماهير، كما يجب عدم تضليل أو غش المانحين أو المستفيدين بأي صورة من الصور.
- 2- الاحترام: يجب على جامعي التبرعات احترام سمعة مهنتهم، والجمعية التي يعملون بما، كما يجب احترام كرامة المانحين والمستفيدين على حد سواء.
- 3- السلامة: يجب على جامعي التبرعات الوضوح التام فيما يتعلق بمسؤولياتهم تجاه ثقة الجماهير، ويجب عليهم الإفصاح على أي شكل من أشكال تعارض المصالح سواء أكان واقعاً أو محتملاً، كما يجب عليهم تجنب سوء التصرف سواء في الجانب الشخصى أو المهنى
- 4- التعاطف: يجب على جامعي التبرعات أن يعملوا بشكل يعزز أهدافهم، ويشجع الآخرين التزام استخدام المعايير المهنية، كما يجب عليهم احترام الخصوصية وحرية الاختيار والاختلاف بكل أنواعه
- 5- الشفافية: يجب على جامعي التبرعات إعداد تقارير واضحة عن الأعمال التي يقومون بها، وخاصة مما يتعلق بالتبرعات وكيفية إدارتها أو التصرف فيها، وجميع التكاليف والمصروفات المرتبطة بعملية جمع التبرعات.

# الفصل الأول السياسات العامة

# الفصل الأول / السياسات العامة

الجزء الأول / السياسات الخاصة بمسؤولي تنمية الموارد (جامعي التبرعات).

المادة	مسؤولية جامعي التبرعات فيما يتعلق بالتبرعات
	1- يتم قبول التبرع إذاكان اختيارياً من قبل المتبرع، وينسجم مع أهداف الجمعية
الأولى	2- يكون العائد من التبرع أعلى من كلفة الحصول عليه
	5- يصرف التبرع في الوجهة أو الغاية التي يرغبها المتبرع إذا نص على ذلك
المادة	العلاقة بالمساهمين (ذوي العلاقة)
	1- احترام جامعي التبرعات حقوق المتبرع من خلال تزويده بالسرعة الممكنة بجميع المعلومات المتعلقة بكيفية التصرف في التبرعات.
الثانية	2- الحفاظ على سرية المتبرع وتقدير رغباته.
	5- احترام جامعي التبرعات حقوق المستفيد، والمحافظة على كرامته.
	8- ألا تستخدم وسائل جمع التبرعات أو محتوياتها، للحط من كرامة المستفيد.
المادة	المسؤولية المعلوماتية:
	1- استخدام جامعي التبرعات فقط المعلومات العامة الصادقة والصحيحة وغير المضللة، والتي تحترم كرامة المستفيد.
الثالثة	2- على جامعي التبرعات احترام قوانين حماية المعلومات في جميع الأوقات.
	5- على جامعي التبرعات عدم تسريب أو استخدام المعلومات الخاصة بالمانحين التي تم جمعها بواسطة الجمعية إلا في أغراضها.
	8 – عند رغبة المانح أو المتبرع حذف اسمه من قائمة المتبرعين لدى الجمعية، يجب الإسراع في تحقيق رغبته دون إعاقة أو تأخير.
المادة	التقارير الادارية: التمويل وتكلفة جمع التبرعات:
	- 1- على جامعي التبرعات أن يؤكدوا أن جميع التبرعات المنقولة والمحسوبة والمقيدة والتي تقع ضمن مهامهم شفافة وواضحة بأقصى قدر ممكن،
الرابعة	وأن يكونوا على استعداد للمحاسبة في أي وقت فيما يدخل في اختصاصهم من أعمال.
	2- أن يشجعوا الجمعية أن تكون تقاريرها منسجمة مع معايير الأساليب المحاسبية الوطنية أو الدولية.
	5- على جامعي التبرعات أن يقدموا تقارير دورية تتسم بالدقة والمصداقية لجميع المساهمين والمسؤولين عن جمع التبرعات، على أن تقدم هذه
	التقارير في وقت معقول.
	8- على جامعي التبرعات أن يكونوا واضحين لجميع المساهمين عن تكلفة جمع التبرعات والمصروفات والرسوم وكيف تم تحديدها وتخصيصها.
المادة	المدفوعات والتعويضات:
	1- على جامعي التبرعات تقديم خدماتهم، على أساس راتب شهري أو برسوم محددة.
الخامسة	2- ألا يقبل جامعي التبرعات أي نوع من العطايا أو الامتيازات عند ما يفاوضون لاتخاذ قرارات نيابة عن الجمعية.
	5- على جامعي التبرعات أن لا يسعوا أو يقبلوا مالاً أو متاعاً من مزودي الخدمات أو البضائع كمكافئة للأعمال التجارية التي يتم
	الارتباط بها مع مزودي الخدمة أو البضائع.
المادة	الالتزام بالقوانين الوطنية:
	1- أن يبدي جامعوا التبرعات اعتراضهم عندما لا تلتزم الجمعية التي يعملون من أجلها بالقوانين الوطنية.
السادسة	2- على جامعي التبرعات عدم الانخراط في أي نشاطات تتعارض مع الالتزامات القانونية التي يعملون فيها أو يعملون لمصلحتها.

5- على جامعي التبرعات أن يمنعوا حدوث أي نوع من أنواع المخالفات أو التجاوزات سواء أكانت جنائية أو سوء استخدام لنشاطاتهم المهنية.

# الجزء الثاني / السياسات الخاصة بحقوق المانحين.

المادة الأولى إع	إعلام المانح برسالة الجمعية والأسلوب الذي تعتزم المنظمة سلوكه لاستخدام الموارد الممنوحة وقدرتها على
اس	استخدم التبرعات على نحو فعال للأغراض المقصودة منها.
المادة الثانية إع	إعلام المانح بموية جميع أعضاء مجلس إدارة الجمعية، ودورهم المحوري في الإشراف على المسئوليات والصلاحيات.
	للمانح حق الاطلاع على ميزانيات الجمعية الحالية والسابقة.
	التأكد من ضمان استخدام المنحة على النحو المتفق عليه.
المادة الخامسة ض	ضرورة تقديم الشكر والتقدير بالشكل اللائق والمناسب للمانح.
المادة الت	التعامل مع المعلومات المتعلقة بمنحهم ومعالجتها باحترام وسرية وبما لا يتعارض مع السياسات والقوانين العامة.
السادسة	
المادة السابعة إع	إعلام المانح بحوية ممثلي الجمعية في جمع التبرعات سواء من المتطوعين أم من موظفي الجمعية أم من المتعاونين
مد	مدفوعي الأجر.
المادة الثامنة أن	أن تكون جميع العلاقات مع الأفراد الممثلين للجمعية مهنية واحترافية وتعبر عن الاحترام المتبادل.
المادة التاسعة إتا	إتاحة الفرصة لأسمائهم أن تُحذف حسب رغبتهم من قوائم المواد البريدية التي تنوي المنظمة مشاركتها بشكل
دو	دوري أو متقطع.
المادة العاشرة ح	حرية طرح الأسئلة والاستفسارات المتعلقة بالجمعية وتلقي إجابة فورية وصادقة وصريحة.

## الجزء الثالث / السياسات الخاصة بالمنحة (التبرع)

تنقسم المنح (التبرعات) إلى نوعين رئيسيين من حيث أوجه الصرف ولا يحق للجمعية صرفها إلا حسب اختيار المانح	المادة
1 - تبرعات مخصصة.	
2- تبرعات غير مخصصة. (عامة).	الأولى
تنقسم التبرعات (المنح) إلى نوعين رئيسيين من حيث نوع التبرع	المادة
تبرعات نقدیة. $-1$	
2- تبرعات عينية (المذكورة في مقدمة اللائحة في أنواع المنح والتبرعات)	الثانية
تنقسم التبرعات من حيث نوع الأداء الشرعي إلى ثلاثة أنواع	المادة
-1 الزكاة ويجب أن تصرف في أوجه الاستحقاق المنصوص عليها شرعا.	
2- الصدقات ويجب صرفها وفقا للمادة (17)	الثالثة
3 – الأوقاف ويجب صرفها وفقا للائحة الأوقاف المعتمدة من الجمعية.	
لا يحق للجمعية التسويق لأي تبرع لصالح مشروع إلا بعد أخذ الموافقات اللازمة لذلك وفقا للأنظمة المرعية في الدولة.	المادة
	الرابعة

# الجزء الرابع / السياسات الخاصة بحقوق الجمعية.

يحق للجمعية التأكد من السلامة القانونية للمتبرع والمبلغ المتبرع به وذلك لحماية الجمعية من أي أخطار محتملة.	المادة
	الأولى
يحق للجمعية استقطاع نسبة مئوية من التبرعات محددة ومعتمدة من قبل مجلس الإدارة تخصص للمصاريف العمومية	المادة
والإدارية.	
	الثانية

جمعية رفض المنحة أو التبرع في حال وجود أي عوامل من شأنها الإضرار بالجمعية	المادة يحق لل
	الثالثة

# الجزء الخامس / السياسات الحكومية الخاصة بعملية جمع التبرعات.

لا يسمح للجمعية بإقامة حملة جمع التبرعات إلا بعد الحصول على تصريح من الدولة.	المادة الأولى
أن تقوم الجمعية بتزويد من يباشر عملية الجمعية ببطاقات تعريفية مغلفة، مبينا فيها تاريخ إصدارها	المادة الثانية
وانتهائها ومعتمدة من الجمعية ويلتزم هؤلاء بحمل تلك البطاقات وإبرازها متى طلب منهم ذلك.	
لا يسمح بأي حال من الأحوال فتح حسابات لهذا الغرض باسم أي شخص مهما كان مركزه.	المادة الثالثة
لا يسمح للجمعية استعمال الأموال في غير الغرض الذي جمعت من أجلها لا بموافقة خطية من المتبرع	المادة الرابعة
ان كان غرض المتبرع محدد او ان لم يتيسر ذلك فمن الجهة المشرفة.	
على كل جهة مصرح لها بجمع التبرعات لمدة محددة فور انتهاء مهمة الجمعية في حال إقامة حملة جمع	المادة الخامسة
التبرعات، اعداد تقرير معتمد من أحدا لمحاسبين القانونيين المرخص لهم، تبين فيه حصيلة الجمع	
ومفردات ايراداته ومصروفاته مؤيدا بالمستندات الدالة على صحته، ورفعه الى الجهة المشرفة خلال مدة	
الجمع، وإذا كان التصريح غير محدد المدة فيكتفي بإدراج التقرير ضمن الميزانية السنوية.	

# الفصل الثاني العضويات

# الفصل الثاني / العضويات

الجزء الأول / السياسات الخاصة بشروط وأنواع العضوية وأشكال الانتفاع.

في النظام الاساسي للجمعية تم توضيح أنواع العضوية وشروطها وأشكال الانتفاع بها بالتفصيل في النظام الأساسي للجمعية ويجب الالتزام بما نص عليه النظام.

# الفصل الثالث / الكفالات

# الجزء الأول / السياسات الخاصة الكفالات

المادة	تعريف الكفالة: هي أن يساهم المتبرع بمبلغ محدد لكفالة يتيم (محدد أو غير محدد)
الأولى	
المادة	انواع الكفالات
	1. كفالة عامة: وهي ان يقوم الكافل بدفع مبلغ الكفالة المحدد مبلغها من قبل الجمعية سواء سنويا او شهريا دون تحديد مكفول
الثانية	بعينه.
	2. الكفالة الخاصة: تختلف عن الكفالة العامة بتحديد اسم وجنس المكفول، ويحق للكافل المساهمة في تأمين الاحتياجات الإضافية
	للمكفول، كما يتم تزيد الكافل بتقارير دورية عن مكفوله.
	3. كفالة دائمة: وهي ان يقوم الكافل بدفع مبلغ (60,000) ستون الف ريال وهذا المبلغ يعتبر وقف يستثمر ويصرف من ارباحه
	على كفالة كفيف يتم استبداله كلما تجاوز المكفول السن النظامية للكفالة، على أن يبدأ صرف مبلغ الكفالة بعد مرور سنة من
	تاريخ ايداع المبلغ في حساب الجمعية.
	أوجه الصرف:
	يتم صرف مبلغ الكفالة لليتيم وفق الآتي:
	<ol> <li>من مبلغ الكفالة تصرف عينية تمثل قيمة مواد غذائية يقوم اليتيم باختيارها عن طريق متعهد تحدده الجمعية.</li> </ol>
	<ol> <li>من مبلغ الكفالة تصرف عينية تمثل قيمة ملابس يقوم الكفيف باختيارها عن طريق متعهد تحدده الجمعية.</li> </ol>
	<ol> <li>5% من مبلغ الكفالة تصرف نقدا عن طريق أحد البنوك المحدد من قبل الجمعية.</li> </ol>
المادة	طرق استقبال التبرعات والكفالات
	<ol> <li>نقدا عبر إحدى فروع الجمعية أو مراكزها الإعلامية أو احدى البنوك المحلية.</li> </ol>
الثالثة	2. شيك مصرفي باسم الجمعية.
	5. عبر نقاط البيع الموجودة في فروع الجمعية.
	8. الاستقطاع من خلال البنوك المحلية لحسابات الجمعية
	27. التحويل لحساب الجمعية عن طريق الهاتف المصرفي أو الانترنت أو غيره.

خطة التواصل / يتم تحديد خطة للتواصل الشهري مع الكفلاء من قبل إدارة الكفالات، ويفضل المناسبات خلال العام الهجري	المادة
مثال ذلك:	
1 - السنة الهجرية الجديدة	الرابعة
2 - العام الدراسي الجديد	
3 - شهر رمضان	
4- شهر ذوالحجة	
5 - المناسبات الطارئة	
يعمل برنامج الكفالة من خلال مجموعة من الإجراءات والمهام على النحو التالي :	المادة
1 – إعداد خطة الكفالات.	
2- اعتماد خطة الكفالات من قبل ذوي الاختصاص.	الخامسة
3- اعداد واعتماد خطة التواصل مع الكافلين.	
4- تدريب الموظفين الجدد.	
5- متابعة استقطاب الكفلاء الجدد عن طريق الفروع المراكز الإعلامية وغيرها من منافذ التسويق بالتنسيق مع إدارة العلاقات العامة.	
6- متابعة سداد الكفلاء.	
7- إعداد ملفات الكفلاء وتحديثها.	
8- إقناع الكافلين وتسجيلهم ككفلاء	
9- التواصل مع الراغبين في الكفالة وتعريفهم بالبرنامج وإجراءاته	
10- اختيار نوع الكفالة وتعبئة النماذج الخاصة بذلك.	
11- سداد مبلغ الكفالة.	
12- إصدار الفاتورة أو الإيصال.	
13- إصدار رسالة الربط للكافل باليتيم.	
14- تحويل الفواتير والإيصالات للإدارة المالية	
15- التواصل الشهري مع الكافل.	
- 16- تقييم أداء موظفي الكفالات في الفروع.	
-17 استقبال اقتراحات ومشاكل الكافلين وحلها والإجابة عن الاستفسارات الإلكترونية ورفع ما يلزم منها للإدارة العليا.	

# الجزء الثاني / السياسات الخاصة بالاستقطاع الشهري

	<u> </u>
تعريف الاستقطاع: هو عبارة عن مبلغ مالي يقوم المتبرع بتفويض البنك بتحويله آليا لحساب الجمعية ولمدة محددة وفق	المادة
جدول محدد.	
	الأولى
أنواع الاستقطاع	المادة الثانية
1 - استقطاع خاص بالكفالة الخاصة.	
2- استقطاع خاص بالكفالة العامة.	
لا يحق للجمعية التسويق لأي استقطاع إلا بعد أخذ الموافقات اللازمة لذلك وفق الأنظمة المرعية في الدولة	المادة الثالثة
يحق للمستقطع إلغاء الاستقطاع في أي لحظة ودون سابق إعلام.	المادة
	الرابعة
يحق للجمعية التأكد من السلامة القانونية للمستقطع ومبلغ الاستقطاع وذلك لحماية الجمعية من أي أخطار محتملة.	المادة
	الخامسة
تعمل الجمعية للحصول على دعم مستمر عبر الاستقطاع الشهري من حساب المتبرعين من خلال:	المادة
1 - عمل قائمة بالجهات المستهدفة	
2- عرض القائمة على الإدارة لاعتمادها	السادسة
3- التنسيق مع مفتاح الجهة المستهدفة للاستقطاع	
 2- زيارة الجهة والتنسيق لتوزيع النماذج	
5-     متابعة الجهات لجمع النماذج	
6- مراجعة البنك لاعتماد نماذج الاستقطاع واستلام النماذج المعتمدة	
تسجيل بيانات المستقطعين في البرنامج الإلكتروني. وتصنيف الاستقطاعات حسب الفروع وتحديثها بشكل يومي.	
8 متابعة الكشوف المحاسبية والكشوف البنكية شهريا لمتابعة الاستقطاعات.	
9- متابعة المتوقفين والتواصل معهم	

10- خطابات ورسائل جوال شكر للمستقطعين

11- متابعة المندوبين وإصدار تقارير شهرية باستقطاعات الكفالة الخاصة والعامة.

12- عمل تقارير شهرية بعدد المستقطعين المستمرين والمنقطعين ومبلغهم في كل فرع من فروع الجمعية وإرسال صورة منها للفرع.

13- للرد على استفسارات الفروع في كل ما يتعلق بالاستقطاع والمستقطعين.

14- متابعة الفروع وعمل زيارات لها لمتابعة الالتزام بالتعاميم الخاصة بالاستقطاع.

# الفصل الرابع/ المراكز الاعلامية الجزء الأول/السياسات الخاصة بخدمة المراكز الإعلامية

راكز الإعلامية هي مراكز يتم من خلالها التعريف بالجمعية ورؤيتها ورسالتها واهدافها والبرامج والخدمات التي تقدمها	المادة الم
ث الجمهور على التبرع للجمعية واستلام التبرعات.	+
	الأولى
ـداف المراكز الإعلامية تتلخص في الآتي:	المادة أه
1- التعريف بالجمعية لدى شرائح المجتمع المختلفة.	
2- تعريف المجتمع بأنشطة وبرامج الجمعية التي تقدمها للمستفيدين.	الثانية
3- زيادة الموارد المالية للجمعية من خلال زيادة نوافذ التبرع.	
4- الوصول للمتبرع في أماكن تواجده.	
تص إدارة تنمية الموارد المالية في خدمة المراكز الإعلامية بالعمليات التالية	المادة تخ
<ul> <li>1- تزويد المراكز بالمواد الإعلامية التي تحفز الجمهور على تنمية الموارد المالية بعد الاتفاق عليها مع إدارة العلاقات العامة.</li> </ul>	
2- تزويد المراكز الإعلامية بأوراق الإيداعات والاستقطاع للراغبين في الكفالات أو التبرع لأي برنامج آخر.	الثالثة
-3 الحصول على التقارير والمعلومات الخاصة بالراغبين في الكفالة أو غيرها من المنتجات بحيث يتواصل معهم قسم	
الكفالات لإنحاء عملية الكفالة.	
4- وضع الخطط لافتتاح مراكز إعلامية جديدة.	
5- رفع التقارير الدورية والسنوية عن أداء المراكز.	
6- إعداد واقتراح الميزانية السنوية للمراكز الإعلامية.	
7- وضع معايير محددة لاختيار موظفي المراكز	
-8 تأهيل وتدريب موظفي المراكز الإعلامية من خلال عقد اجتماعات مكثفة ودورات متعددة لتطوير المهارات	
والمعارف اللازمة.	
	1

الفصل الخامس حملات كبار المتبرعين

# الفصل الخامس/ حملات كبار المتبرعين الفصل الخامس/ حملات كبار المتبرعين المجزء الأول / حملة زيارة كبار المتبرعين (هذه العبارة المفترض تحذف فلا وجود لجزء ثاني)

المادة تصميم حملة لزيارة للتروعين من خلال الإجراءات التالية:		
المأدة البحث والتحديد للماغين من خلال الإجراءات التالية:	يم حملة لزيارة المتبرعين من خلال الإجراءات التالية:	المادة تصمي
المادة البحث والتحديد للمانحين من خلال الإجراءات التالية:  1 - تصنيف للمانحين المختملين وتحديد للمانحين المتوقع استجابتهم.  2 - البحث في التقارير الصادرة عن الجمعيات والمؤسسات العاملة في مجال شبيه بأهداف الجمعية، للتعرف على المانحين المهتمين برسالة الجمعية.  3 - البحث باستخدام المصادر الأخرى (انترنت، صحف ومجلات، أدلة إلكترونية أو مطبوعة، العلاقات العامة).  4 - تحديد البحث ضمن المانحين الذين سبق لهم المنح لقضايا مشابحة لنشاط الجمعية.  5 - البحث في صفات تقييم المانحين.  6 - تصنيف المانحين الخين متم تقييمهم.  6 - تصنيف المانحين الخين متم تقييمهم.  7 - استخدام تنامج تموذج التقييم رقم 1/4، وتحديد جميع المانحين المؤلس من خلال الإجراءات التالية:  8 - بتحليلهم باستخدام تمانح يودج 2/2.  9 - تعليلهم باستخدام تموذج 2/2.  10 - تقسيم المانحين إلى مجموعات بحسب الأولوية باستخدام تموذج رقم 2/2.  11 - يجب أن يكون الطلب مباشراً.  12 - الالترام بالمصداقية.  13 - اختيار الوقت المناسب.  14 - التأكد من استلام المنحة، وإثبات الاستلام مع تقديم الشكر.  15 - التأكد من استلام المنحة، وإثبات الاستلام مع تقديم الشكر.  16 - التأكد من استلام المنحة، وإثبات الاستلام مع تقديم الشكر.  17 - التأكد من استلام المنحة، وإثبات الاستلام مع تقديم الشكر.	- مراجعة قاعة البيانات واختيار مجموعة من المانحين.	·1
الثانية 2- البحث في التقاوير الصادرة عن الجمعيات والمؤسسات العاملة في مجال شبيه بأهداف الجمعية، للتعرف على المانحين الثانية المهتمين برسالة الجمعية. والمؤسسات العاملة في مجال شبيه بأهداف الجمعية، للتعرف على المانحين المهتمين برسالة الجمعية.  3- البحث طبين المانحين المناخين الذين سبق لهم المنح لقضايا مشابحة لنشاط الجمعية.  6- تصنيف المانحين الذين تم تقييمهم.  6- تصنيف المانحين الذين تم تقييمهم.  1- استخدام تتاتح نموذج التقييم رقم 1/4، وتحديد جميع المانحين الذين حصلوا على نسبة أعلى من 60% للبدء الثالثة بتحليلهم باستخدام فوذج 2/2.  2- تعبئة تموذج رقم 2/2 لتحليل المانحين المناخين المناخين المناخين إلى مجموعات بحسب الأولوية باستخدام نموذج رقم 2/3.  الثالثة الله المنحة من خلال توفير نماذج التقييم المكتملة. وتوفير نماذج تحديد المانحين المختملين مكتملة من خلال الخطوات الثالية.  1- بجب أن يكون الطلب مباشراً.  1- الخصول على الدعم، وتوفيق الاستلام في حالة الاستجابة وتلقي المنحة: الحصول على الدعم، وتوفير المناحة، وإثبات الاستجابة وتلقي المنحة: المخامسة عن وقت الاستلام مع تقديم الشكر.  1- التأكد من استلام المنحة، وإثبات الاستخدام نموذج رقم 5/5 خلال وقت لا يتجاوز 48 ساعة من وقت الاستلام. المخامسة 2- إرسال تأكيد الاستلام إلى المانحة باستخدام نموذج رقم 5/5 خلال وقت لا يتجاوز 48 ساعة من وقت الاستلام. المخامسة 2- إرسال تأكيد الاستلام إلى المانحة باستخدام نموذج رقم 5/5 خلال وقت لا يتجاوز 48 ساعة من وقت الاستلام.	ـُــ عرض المجموعة على إدارة الجمعية والتنسيق لزيارتهم.	الأولى 2-
الثانية 2- البحث في التقاوير الصادرة عن الجمعيات والمؤسسات العاملة في مجال شبيه بأهداف الجمعية، للتعرف على المانحين الثانية المهتمين برسالة الجمعية. والمؤسسات العاملة في مجال شبيه بأهداف الجمعية، للتعرف على المانحين المهتمين برسالة الجمعية.  3- البحث طبين المانحين المناخين الذين سبق لهم المنح لقضايا مشابحة لنشاط الجمعية.  6- تصنيف المانحين الذين تم تقييمهم.  6- تصنيف المانحين الذين تم تقييمهم.  1- استخدام تتاتح نموذج التقييم رقم 1/4، وتحديد جميع المانحين الذين حصلوا على نسبة أعلى من 60% للبدء الثالثة بتحليلهم باستخدام فوذج 2/2.  2- تعبئة تموذج رقم 2/2 لتحليل المانحين المناخين المناخين المناخين إلى مجموعات بحسب الأولوية باستخدام نموذج رقم 2/3.  الثالثة الله المنحة من خلال توفير نماذج التقييم المكتملة. وتوفير نماذج تحديد المانحين المختملين مكتملة من خلال الخطوات الثالية.  1- بجب أن يكون الطلب مباشراً.  1- الخصول على الدعم، وتوفيق الاستلام في حالة الاستجابة وتلقي المنحة: الحصول على الدعم، وتوفير المناحة، وإثبات الاستجابة وتلقي المنحة: المخامسة عن وقت الاستلام مع تقديم الشكر.  1- التأكد من استلام المنحة، وإثبات الاستخدام نموذج رقم 5/5 خلال وقت لا يتجاوز 48 ساعة من وقت الاستلام. المخامسة 2- إرسال تأكيد الاستلام إلى المانحة باستخدام نموذج رقم 5/5 خلال وقت لا يتجاوز 48 ساعة من وقت الاستلام. المخامسة 2- إرسال تأكيد الاستلام إلى المانحة باستخدام نموذج رقم 5/5 خلال وقت لا يتجاوز 48 ساعة من وقت الاستلام.		
الثانية 2- البحث في التقارير الصادرة عن الجمعيات والمؤسسات العاملة في مجال شبيه بأهداف الجمعية، للتعرف على المانحين المهتمين برسالة الجمعية.  - المهتمين برسالة الجمعية.  - البحث باستخدام المصادر الأخرى (انترنت، صحف ومجلات، أدلة إلكترونية أو مطبوعة، العلاقات العامة).  - البحث في صفات تقييم المانحين.  - البحث في صفات تقييم المانحين.  - تصنيف المانحين الذين تم تقييمهم.  - استخدام نتائج نموذج التقييم رقم 1/4، وتحديد جميع المانحين الذين حصلوا على نسبة أعلى من 60% للبدء بتحليلهم باستخدام نموذج 2/2.  - تعبقة نموذج رقم 2/2 لتحليل المانح. الاكتفاء بتحليل المانحين الحاصلين على 60% فأعلى في نموذج 1/4.  - تقسيم المانحين إلى مجموعات نحسب الأولوية باستخدام نموذج رقم 2/3.  الثالثة طلب المنحة من خلال توفير نماذج التقييم المكتملة. وتوفير نماذج تحديد المانحين المختملين مكتملة من خلال الخطوات التالية.  - الابابعة 1- يجب أن يكون الطلب مباشراً.  - الخصول على الدعم، وتوثيق الاستلام في حالة الاستجابة وتلقي المنحة:  الملادة الحصول على الدعم، وتوثيق الاستلام مع تقديم الشكر.  - الشاكمسة 2- إرسال تأكيد الاستلام المنحة، وإثبات الاستلام مع تقديم الشكر.	ث والتحديد للمانحين من خلال الإجراءات التالية:	المادة البحث
المهتمين برسالة الجمعية.  - البحث باستخدام المصادر الأخرى (انترنت، صحف وبجلات، أدلة إلكترونية أو مطبوعة، العلاقات العامة).  - البحث في صفات تقييم المانحين.  - البحث في صفات تقييم المانحين.  - السخدام المانحين الذين تم تقييمهم.  - استخدام المانحين الختملين كلا على حدة. وترتيب أولوية المانحين للتثقيف، والطلب من خلال الإجراءات التالية:  - استخدام المناجع موذج التقييم وقم 1/4، وتحديد جميع المانحين الذين حصلوا على نسبة أعلى من 60% للبدء بتحليلهم باستخدام نموذج 2/2.  - تعبية نموذج رقم 2/2 لتحليل المانح. الاكتفاء بتحليل المانحين الحاصلين على 60% فأعلى في نموذج 1/4.  - تقسيم المانحين إلى مجموعات بحسب الأولوية باستخدام نموذج رقم 2/3.  - المادة طلب المنحة من خلال توفير نماذج التقييم المكتملة. وتوفير نماذج تحديد المانحين المحتملين مكتملة من خلال الخطوات التالية.  - بب أن يكون الطلب مباشراً.  - الخاصل على الدعم، وتوثيق الاستلام في حالة الاستجابة وتلقي المنحة:  - التأكد من استلام المنحة، وإثبات الاستلام مع تقديم الشكر.  - المخامسة - 2 إرسال تأكيد الاستلام إلى المانح باستخدام نموذج رقم 5/5 خلال وقت لا يتجاوز 48 ساعة من وقت الاستلام.	- تصنيف المانحين المحتملين وتحديد المانحين المتوقع استجابتهم.	-1
المهتمين برسالة الجمعية.  - البحث باستخدام المصادر الأخرى (انترنت، صحف وبجلات، أدلة الكترونية أو مطبوعة، العلاقات العامة).  - البحث على المسخد ضمن المانحين الذين سبق لهم المنح لقضايا مشابحة لنشاط الجمعية.  - البحث في صفات تقييم المانحين.  - البحث في صفات تقييم المانحين.  - تصنيف المانحين الذين تم تقييمهم.  - استخدام تناتج نموذج التقييم وقم 1/4، وتحديد جميع المانحين الذين حصلوا على نسبة أعلى من 60% للبدء بتحليلهم باستخدام نموذج 2/2.  - المنالثة بتحليلهم باستخدام نموذج 2/2.  - تعبته نموذج رقم 2/2 لتحليل المانح. الاكتفاء بتحليل المانحين الحاصلين على 60% فاعلى في نموذج 1/4.  - تقسيم المانحين إلى مجموعات بحسب الأولوية باستخدام نموذج رقم 2/3.  - تقسيم المانحين إلى مجموعات بحسب الأولوية باستخدام نموذج رقم 2/3.  - المادة طلب المنحة من خلال توفير نماذج التقييم المكتملة. وتوفير نماذج تحديد المانحين المحتملين مكتملة من خلال الخطوات التالية.  - بب أن يكون الطلب مباشراً.  - الخصول على الدعم، وتوثيق الاستلام في حالة الاستجابة وتلقي المنحة:  - التاكد من استلام المنحة، وإثبات الاستلام مع تقديم الشكر.  - المخامسة - التكد من استلام الما المانح باستخدام نموذج رقم 5/5 خلال وقت لا يتجاوز 48 ساعة من وقت الاستلام.	ـ البحث في التقارير الصادرة عن الجمعيات والمؤسسات العاملة في مجال شبيه بأهداف الجمعية، للتعرف على المانحين	الثانية 2-
- تعديد البحث ضمن المانحين الذين سبق لهم المنح لقضايا مشابحة لنشاط الجمعية البحث في صفات تقييم المانحين المادة على المانحين المختلف المانحين الذين تم تقييمهم المادة على المانحين المحتملين كلا على حدة. وترتيب أولوية المانحين المتقيف، والطلب من خلال الإجراءات التالية: - استخدام نتائج نموذج التقييم رقم 1/4، وتحديد جميع المانحين الذين حصلوا على نسبة أعلى من 60% للبدء الثالثة بتحليلهم باستخدام نموذج 2/2 تعبئة نموذج رقم 2/2 لتحليل المانح. الاكتفاء بتحليل المانحين الحاصلين على 60% فأعلى في نموذج 1/4 تقسيم المانحين إلى مجموعات بحسب الأولوية باستخدام نموذج رقم 2/3 تقسيم المانحين إلى مجموعات بحسب الأولوية باستخدام نموذج رقم 2/3 المادة طلب المنحة من خلال توفير نماذج التقييم المكتملة. وتوفير نماذج تحديد المانحين المحتملين مكتملة من خلال الخطوات التالية التالية عب أن يكون الطلب مباشراً المحصول على الدعم، وتوثيق الاستلام في حالة الاستجابة وتلقي المنحة: - التأكد من استلام المنحة، وإثبات الاستلام مع تقديم الشكر المخامسة - حراسال تأكيد الاستلام إلى المانح باستخدام نموذج رقم 5/1 خلال وقت لا يتجاوز 48 ساعة من وقت الاستلام.	المهتمين برسالة الجمعية.	
- تعديد البحث ضمن المانحين الذين سبق لهم المنح لقضايا مشابحة لنشاط الجمعية البحث في صفات تقييم المانحين المادة على المانحين المختلف المانحين الذين تم تقييمهم المادة على المانحين المحتملين كلا على حدة. وترتيب أولوية المانحين المتقيف، والطلب من خلال الإجراءات التالية: - استخدام نتائج نموذج التقييم رقم 1/4، وتحديد جميع المانحين الذين حصلوا على نسبة أعلى من 60% للبدء الثالثة بتحليلهم باستخدام نموذج 2/2 تعبئة نموذج رقم 2/2 لتحليل المانح. الاكتفاء بتحليل المانحين الحاصلين على 60% فأعلى في نموذج 1/4 تقسيم المانحين إلى مجموعات بحسب الأولوية باستخدام نموذج رقم 2/3 تقسيم المانحين إلى مجموعات بحسب الأولوية باستخدام نموذج رقم 2/3 المادة طلب المنحة من خلال توفير نماذج التقييم المكتملة. وتوفير نماذج تحديد المانحين المحتملين مكتملة من خلال الخطوات التالية التالية عب أن يكون الطلب مباشراً المحصول على الدعم، وتوثيق الاستلام في حالة الاستجابة وتلقي المنحة: - التأكد من استلام المنحة، وإثبات الاستلام مع تقديم الشكر المخامسة - حراسال تأكيد الاستلام إلى المانح باستخدام نموذج رقم 5/1 خلال وقت لا يتجاوز 48 ساعة من وقت الاستلام.	البحث باستخدام المصادر الأخرى (انترنت، صحف ومجلات، أدلة إلكترونية أو مطبوعة، العلاقات العامة).	-3
- البحث في صفات تقييم المانحين البحث في صفات تقييم المانحين المنافين الذين تم تقييمهم المادة تحليل المانحين المحتملين كلا على حدة. وترتيب أولوية المانحين التتقيف، والطلب من خلال الإجراءات التالية: - استخدام نتائج نموذج التقييم رقم 1/4، وتحديد جميع المانحين الذين حصلوا على نسبة أعلى من 60% للبدء الثالثة بتحليلهم باستخدام نتائج نموذج رقم 2/2 لتحليل المانح. الاكتفاء بتحليل المانحين الحاصلين على 60% فأعلى في نموذج 1/4 تعشيم المانحين إلى مجموعات بحسب الأولوية باستخدام نموذج رقم 2/3 تقسيم المانحين إلى مجموعات بحسب الأولوية باستخدام نموذج رقم 2/3 المادة التقييم المكتملة. وتوفير نماذج تحديد المانحين المحتملين مكتملة من خلال الخطوات الرابعة المانحين المحتملين مكتملة من خلال الخطوات على المحداقية اختيار الوقت المناسب المحصول على الدعم، وتوثيق الاستلام في حالة الاستجابة وتلقي المنحة: المستلام مع تقديم الشكر المناكد من استلام المنحة، وإثبات الاستلام مع تقديم الشكر.		-4
المادة تحليل المانحين المحتملين كلا على حدة. وترتيب أولوية المانحين للتنقيف، والطلب من خلال الإجراءات التالية:  1 - استخدام نتائج غوذج التقييم رقم 1/4، وتحديد جميع المانحين الذين حصلوا على نسبة أعلى من 60% للبدء بتحليلهم باستخدام غوذج 2/2.  2 - تعبئة غوذج رقم 2/2 لتحليل المانح. الاكتفاء بتحليل المانحين الحاصلين على 60% فأعلى في غوذج 1/4.  3 - تقسيم المانحين إلى مجموعات بحسب الأولوية باستخدام غوذج رقم 2/3.  4 المادة طلب المنحة من خلال توفير نماذج التقييم المكتملة. وتوفير نماذج تحديد المانحين المحتملين مكتملة من خلال الخطوات التالية.  5 - الالتزام بالمصدافية.  6 - اختيار الوقت المناسب.  7 - التاكد من استلام المنحة، وإثبات الاستجابة وتلقي المنحة:  1 - التاكد من استلام المنحة، وإثبات الاستجام غوذج رقم 5/1 خلال وقت لا يتجاوز 48 ساعة من وقت الاستلام.		-5
- استخدام نتائج نموذج التقييم رقم 1/4، وتحديد جميع المانحين الذين حصلوا على نسبة أعلى من 60% للبدء الثالثة   بتحليلهم باستخدام نموذج 2/2.   - تعبئة نموذج رقم 2/2 لتحليل المانح. الاكتفاء بتحليل المانحين الحاصلين على 60% فأعلى في نموذج 1/4.   - تقسيم المانحين إلى مجموعات بحسب الأولوية باستخدام نموذج رقم 2/3.     طلب المنحة من خلال توفير نماذج التقييم المكتملة. وتوفير نماذج تحديد المانحين المحتملين مكتملة من خلال الخطوات التالية.   التالية.   - المحداقية.   - المحداقية.   الحصول على المدعم، وتوثيق الاستلام في حالة الاستجابة وتلقي المنحة:   المحدال على المدعم، وتوثيق الاستلام في حالة الاستجابة وتلقي المنحة:   المخامسة   - التأكد من استلام المنحة، وإثبات الاستلام مع تقديم الشكر.   المخامسة   - إرسال تأكيد الاستلام إلى المانح باستخدام نموذج رقم 5/1 خلال وقت لا يتجاوز 48 ساعة من وقت الاستلام.	ا - تصنيف المانحين الذين تم تقييمهم.	-6
- استخدام نتائج نموذج التقييم رقم 1/4، وتحديد جميع المانحين الذين حصلوا على نسبة أعلى من 60% للبدء الثالثة   بتحليلهم باستخدام نموذج 2/2.   - تعبئة نموذج رقم 2/2 لتحليل المانح. الاكتفاء بتحليل المانحين الحاصلين على 60% فأعلى في نموذج 1/4.   - تقسيم المانحين إلى مجموعات بحسب الأولوية باستخدام نموذج رقم 2/3.     طلب المنحة من خلال توفير نماذج التقييم المكتملة. وتوفير نماذج تحديد المانحين المحتملين مكتملة من خلال الخطوات التالية.   التالية.   - المحداقية.   - المحداقية.   الحصول على المدعم، وتوثيق الاستلام في حالة الاستجابة وتلقي المنحة:   المحدال على المدعم، وتوثيق الاستلام في حالة الاستجابة وتلقي المنحة:   المخامسة   - التأكد من استلام المنحة، وإثبات الاستلام مع تقديم الشكر.   المخامسة   - إرسال تأكيد الاستلام إلى المانح باستخدام نموذج رقم 5/1 خلال وقت لا يتجاوز 48 ساعة من وقت الاستلام.	المانحين المحتملين كلا على حدة. وترتيب أولوية المانحين للتثقيف، والطلب من خلال الإجراءات التالية:	المادة تحليل
الثالثة   بتحليلهم باستخدام نموذج 2/2.		
- تقسيم المانحين إلى مجموعات بحسب الأولوية باستخدام نموذج رقم 2/3.  المادة طلب المنحة من خلال توفير نماذج التقييم المكتملة. وتوفير نماذج تحديد المانحين المحتملين مكتملة من خلال الخطوات التالية التالية بب أن يكون الطلب مباشراً الالتزام بالمصداقية اختيار الوقت المناسب الحصول على الدعم، وتوثيق الاستلام في حالة الاستجابة وتلقي المنحة: - التأكد من استلام المنحة، وإثبات الاستلام مع تقديم الشكر الخامسة - إرسال تأكيد الاستلام إلى المانح باستخدام نموذج رقم 5/1 خلال وقت لا يتجاوز 48 ساعة من وقت الاستلام.		الثالثة
- تقسيم المانحين إلى مجموعات بحسب الأولوية باستخدام نموذج رقم 2/3.  المادة طلب المنحة من خلال توفير نماذج التقييم المكتملة. وتوفير نماذج تحديد المانحين المحتملين مكتملة من خلال الخطوات التالية التالية بب أن يكون الطلب مباشراً الالتزام بالمصداقية اختيار الوقت المناسب الحصول على الدعم، وتوثيق الاستلام في حالة الاستجابة وتلقي المنحة: - التأكد من استلام المنحة، وإثبات الاستلام مع تقديم الشكر الخامسة - إرسال تأكيد الاستلام إلى المانح باستخدام نموذج رقم 5/1 خلال وقت لا يتجاوز 48 ساعة من وقت الاستلام.	ـُــ تعبئة نموذج رقم 2/2 لتحليل المانح. الاكتفاء بتحليل المانحين الحاصلين على 60% فأعلى في نموذج 1/4.	-2
التالية.  الرابعة 1- يجب أن يكون الطلب مباشراً.  2- الالتزام بالمصداقية.  3- اختيار الوقت المناسب.  الحصول على الدعم، وتوثيق الاستلام في حالة الاستجابة وتلقي المنحة:  1- التأكد من استلام المنحة، وإثبات الاستلام مع تقديم الشكر.  1- التأكد الاستلام إلى المانح باستخدام نموذج رقم 5/1 خلال وقت لا يتجاوز 48 ساعة من وقت الاستلام.		
الرابعة -2 الالتزام بالمصداقية3 الالتزام بالمصداقية3 الخصول على الدعم، وتوثيق الاستلام في حالة الاستجابة وتلقي المنحة:	، المنحة من خلال توفير نماذج التقييم المكتملة. وتوفير نماذج تحديد المانحين المحتملين مكتملة من خلال الخطوات	المادة طلب
-2 الالتزام بالمصداقية3 اختيار الوقت المناسب3 الحصول على الدعم، وتوثيق الاستلام في حالة الاستجابة وتلقي المنحة: -1 التأكد من استلام المنحة، وإثبات الاستلام مع تقديم الشكر2 إرسال تأكيد الاستلام إلى المانح باستخدام نموذج رقم 5/1 خلال وقت لا يتجاوز 48 ساعة من وقت الاستلام.		التالية
-2 الالتزام بالمصداقية3 اختيار الوقت المناسب. المادة الحصول على الدعم، وتوثيق الاستلام في حالة الاستجابة وتلقي المنحة: - التأكد من استلام المنحة، وإثبات الاستلام مع تقديم الشكر2 إرسال تأكيد الاستلام إلى المانح باستخدام نموذج رقم 5/1 خلال وقت لا يتجاوز 48 ساعة من وقت الاستلام.	- يجب أن يكون الطلب مباشراً.	الرابعة 1-
-3 اختيار الوقت المناسب.  الحصول على الدعم، وتوثيق الاستلام في حالة الاستجابة وتلقي المنحة:  1 التأكد من استلام المنحة، وإثبات الاستلام مع تقديم الشكر.  2 إرسال تأكيد الاستلام إلى المانح باستخدام نموذج رقم 5/1 خلال وقت لا يتجاوز 48 ساعة من وقت الاستلام.	رً الالتزام بالمصداقية.	-2
1- التأكد من استلام المنحة، وإثبات الاستلام مع تقديم الشكر. 2- إرسال تأكيد الاستلام إلى المانح باستخدام نموذج رقم 5/1 خلال وقت لا يتجاوز 48 ساعة من وقت الاستلام.		-3
1- التأكد من استلام المنحة، وإثبات الاستلام مع تقديم الشكر. 2- إرسال تأكيد الاستلام إلى المانح باستخدام نموذج رقم 5/1 خلال وقت لا يتجاوز 48 ساعة من وقت الاستلام.	ـــــــــــــــــــــــــــــــــــــ	المادة الحصو
الخامسة 2- إرسال تأكيد الاستلام إلى المانح باستخدام نموذج رقم 5/1 خلال وقت لا يتجاوز 48 ساعة من وقت الاستلام.	•	
		-2 الخامسة
		-3

شكر وتقدير المانح	المادة
1- ثمة طرق مختلفة لتقديم الشكر والتقدير للمانح، يمكنك الابتكار لإيجاد وسائل أكثر فاعلية، وأكثر تأثيراً	
للحالة الخاصة للمانح، وهناك إجراءات عامة يُستحسن اتباعها:	السادسة
2- إرسال رسالة شكر من خلال البريد الإلكتروني، أو طباعتها طباعة فاخرة، وتسليمها يًدا بيد.	
3- اتصال من أعضاء مجلس الإدارة لتقديم الشكر بشكل مباشر خلال الأسبوع الأول.	
4- إضافة المانح إلى القائمة البريدية للجمعية، وعمل إيميل له، وحساب خاص، على دومين وسيرفر الموقع الرسمي.	
5- في حالة موافقة المانح على الإعلان عن نفسه، قم بكتابة خبر المنحة على الصفحة الرئيسية للموقع الرسمي، وإرسال	
رابط الخبر للمانح.	
6 قم بإرسال خبر المنحة إلى الصحافة المحلية، أو المجلات المتخصصة، وإرسال نسخة من أي أخبار يتم نشرها عن	
المنحة إلى بريد المانح.	
7- قم بإدراج نسخة من كل ما يتعلق بخبر المنحة، أو الرسائل والتقارير التي يتم إرسالها للمانح في الملف الخاص به.	
8- المتابعة والإشراف، والتثقيف المستمر، أحد أساليب إظهار التقدير للمانح.	
المتابعة والإشراف من خلال الخطوات التالية	المادة
1- إرسال التقرير الدوري في الوقت المتفق عليه. في حالة كان المانح لديه نموذج معين لكتابة التقارير فيجب اتباعه،	
خاصة إذا كانت جهة مانحة، وفي حالة كان المانح فرداً، أو لا يفرض نموذجاً معيناً لكتابة التقارير إليه، فيمكن	السابعة
استخدام نموذج رقم 7/1.	
2- إشراك المانح في بعض ورش العمل، وبعض القرارات التي يتم اتخاذها ضمن خطة إنفاق منحته.	

# الفصل السادس / الأوقاف الجزء الأول /تعريف الأوقاف

الأوقاف: هي مجموعة من الأصول المحبسة، والمسبلة منفعتها لصالح برامج ومشاريع واحتياجات وخدمات جمعية كفيف.	المادة
	الأولى

# الجزء الثاني/السياسات العامة للأوقاف

يتم التعامل مع الأوقاف وفقا للأصول الشرعية واللوائح القانونية المعتمدة في الجمعية من قبل مجلس الإدارة والهيئة	المادة
الشرعية.	
	الأولى
يختص قسم الأوقاف إجمالا في الأمور التالية:	المادة
1 - استقطاب التبرعات الوقفية.	
- 2 توثيق الأوقاف،	الثانية
3 - إدارة الأملاك الوقفية.	
4- إدارة الاستثمارات الوقفية.	
قسم الأوقاف هو المسؤول أمام السلطات العليا في الجمعية عن	المادة
	المارة
-1 رسم السياسات العامة لإدارة واستثمار الأوقاف.	الثالثة
2- وضع اللوائح الكفيلة بتنمية الإيرادات وتحصيلها بصفة منتظمة وصيانة الأوقاف والمحافظة عليها.	-2227
3- التوصية بالنظم واللوائح الداخلية للأوقاف.	
4- إعداد خطط وتقارير الإيرادات والمصروفات السنوية لأموال الأوقاف وحساباتها الختامية.	
5- بناء الشراكات مع الجهات الأخرى التي يمكن أن تسهم في الوقف.	
6- تصميم المنتجات الوقفية مثل (الصدقة الجارية لليتيم).	
7- تطبيق الخطة الاستراتيجية.	

## الجزء الثالث/ استقطاب وتنمية الموارد المالية للأوقاف

تنمية الموارد المالية للأوقاف: هي مجموعة الأنشطة التي تقوم بها الجمعية لهدف زيادة الإيرادات الخاصة بالأوقاف.	المادة
	الأولى
أنواع الموارد المالية للأوقاف	المادة
1- موارد نقدية.	
2- موارد عينية.	الثانية
الفئات المستهدفة لتنمية الموارد الوقفية	المادة
1- فئة الافراد وتشمل الافراد المستقلين او المرتبطين بأسر من ذوي الدخل الجيد.	
2- فئة رجال الأعمال وتشمل الأفراد والأسر التجارية عالية الدخل.	الثالثة
3- المؤسسات الخيرية المانحة.	
4- شركات ومؤسسات القطاع الخاص.	
5- القطاع الحكومي.	
إجراءات تنمية الموارد الوقفية للفئات المستهدفة	المادة
1- فئة الأفراد: ويتم ذلك من خلال الفروع والمراكز الاعلامية والمنتجات الوقفية والتي يتم تصميمها من قبل قسم	
الأوقاف.	الرابعة
2- رجال الأعمال: ويتم من خلال المنهجية المستخدمة في الفصل الخامس من هذه اللائحة.	
3- المؤسسات الخيرية المانحة: ويتم من خلال المنهجية المستخدمة في الفصل الخامس من هذه اللائحة.	
4- القطاع الحكومي: ويتم من خلال المنهجية المستخدمة في الفصل الخامس من هذه اللائحة.	
5- الشركات ويتم من خلال الإجراءات التالية	
1. تحديد المبالغ المستهدفة من فئة الشركات.	
2. تصميم الخطة السنوية للشراكة مع القطاع الخاص واعتمادها	
3. تحديد معايير الشراكات.	
4. اختيار جهات الشراكة	
5. دراسة الجهات وتحديد نوع الشراكة.	
6. زيارة الجهات والتفاوض معها.	
7. إعداد الاتفاقيات وتوقيعها.	

8. متابعة إيرادات الشراكة.	
9. إعداد التقارير.	
10. تقييم العائد من الشراكة.	

# الجزء الرابع/ التوثيق

التوثيق هو تقنين العلاقة بين الجمعية والموقف لإضفاء صبغة شرعية قانونية لهذه العلاقة وتنظيمها من أجل حفظ حقوق	المادة
الطرفين، وتحقيق أفضل النتائج المرجوة من العلاقة.	
	الأولى
الموقفون مساهمون في الوقف لكنهم، لا يباشرون إدارته ولا يختارون الاستثمارات الخاصة به، وإنما يسندون ذلك إلى	المادة
إدارة الجمعية. فالجمعية يحل محلهم في ذلك.	
	الثانية
إجراءات التوثيق	المادة
1. وتكون بإبداء أحد الأفراد أو الجهات رغبته في وقف مال يمتلكه عقاراً أو منقولاً أو مبلغاً نقدياً أو أسهماً أو غير	
ذلك مما يسوغ وقفه.	الثالثة
2. تسليم المتبرع نموذجاً يحتوي على الأوراق الثبوتية المطلوبة منه حسب قرارات الجمعية.	
3. بعد تعبئة الاستمارة يتم تسليم الموقف فورا سند باستلام بما أوقفه، وتحديد موعد للاتصال عليه وإخباره بانتهاء	
إجراءاته وتحديد موعد لحضوره إلى الجمعية لإنهاء باقي إجراءات الوقف.	
4. يتولى قسم إدارة الأملاك بالجمعية إرسال الأوراق اللازمة لثلاث جهات للتقييم وتثمين الوقف إذاكان الوقف بعقارٍ	
أو منقول يستلزم تثمينه.	
<ul> <li>5. بعد استلام التقييم والتثمين للوقف من الجهات المختصة تحدد القيمة الفعلية له، ثم يتم الاتصال على الموقف لتحديد</li> </ul>	
موعد معه لإبلاغه بقيمة الوقف وإنهاء الإجراءات بتوقيعه.	
و على الأوراق كاملة إلى قسم إدارة المطلوبة لدى كاتب العدل أو الجهة المختصة يتم تحويل الأوراق كاملة إلى قسم إدارة	
,	
الأملاك بالجمعية التي بدورها تحدد الاستخدام الأمثل لها.	
7. يتم تسليم الموقف شهادة شكر على ما قام به من أعمال الخير.	
8. يتم تسليم الموقف وثيقة الوقف الموثقة قانونياً وشرعياً لحفظ حقوق الطرفين.	
1	

## الجزء الخامس / إدارة الأملاك (المقصود بإدارة هنا العملية وليس مسمى هيكل إداري)

المقصود بإدارة الاملاك هي إدارة جميع الأملاك العينية الوقفية للجمعية من (مباني أو عقارات او معدات أو غيرها)	المادة
	الأولى
تختص إدارة الاملاك إجمالا بالمهام التالية	المادة
1 - تشغيل الاملاك.	
2-  صيانة الأملاك.	الثانية
3- متابعة الإيرادات وتحصيلها.	
4- التقييم المالي للأملاك.	
الإجراءات (المقترحة) لأداء مهام إدارة الأملاك:	المادة
1- الصيانة: تخصيص نسبة 2.5% من إيرادات الأوقاف سنويا وحجزها لعملية الصيانة الدورية وتكليف شركات	
صيانة بالمهمة وفقا للائحة العقود والمشتريات.	الثالثة
2- التشغيل: تكليف شركات تشغيل بالمهمة وفقا للائحة العقود والمشتريات.	
3- التقييم: تكليف شركات تقييم بالمهمة وفقا للائحة العقود والمشتريات	
4- متابعة الإيرادات: وفقا للائحة المالية للجمعية.	

## الجزء السادس / إدارة الاستثمار ( المقصود بإدارة هنا العملية وليس مسمى هيكل إداري )

الاستثمار هو عبارة عن استخدام أموال المتبرعين للوقف لشراء أصول منوعة لتحقيق أعلى عائد ممكن ضمن مقدار	المادة
المخاطر المقبول والموافق عليه من مجلس الإدارة.	
	الأولى
تختص إدارة الاستثمار إجمالا بالمهام التالية	المادة
1 - اقتراح السياسات الاستثمارية وفقا للمرغوب من نتائج الاستثمار.	
2- تحديد طرق توزيع الأصول في الأوعية والجهات الاستثمارية.	الثانية
3- البحث عن الفرص والأوعية الشرعية والآمنة للاستثمار.	
4- اختيار مديري الاستثمار.	

		1
تقييم أداء الاستثمارات.	-5	
رفع التقارير الدورية.	-6	
اقتراح الانفاق السنوي لإدارة الاوقاف وما يتبع لها من صيانة وتشغيل وغيره.	-7	
اختيار الأوعية الاستثمارية:	سیاسات	المادة
اختيار الاستثمار المتوافق مع ضوابط الشريعة الإسلامية.	-1	
اختيار الاستثمار (الشرعي) الآمن والذي تكون نسبة المخاطرة به منخفضة.	-2	الثالثة
" لا يستثمر الوقف في الأنشطة المرتبطة بالمضاربة بالأسهم.	-3	
العائد المنتظم: حيث يمنح الاستثمار الذي يتم اختياره أرباحاً شهرية ربع سنوية، نصف سنوية أو سنوية.	-4	
المرونة: حيث يوفر الاستثمار أكبر مرونة ممكنة لاسترداد المبلغ المستثمر والحصول على سيولة.	-5	
الاستثمار في إدارة أموال أوقاف كفيف:	سیاسات	المادة
تحديد أهداف استثمارية مناسبة تقى من أخطار التقلبات الاقتصادية الحادة.	-1	020
الموازنة بين الحاجة إلى الأمان والحاجة إلى النمو.	-2	الرابعة
مراقبة أداء ونتائج الاستثمارات.	-3	
تعديل السياسات الاستثمارية وفقاً لنتائج الاستثمار، وتغير ظروف السوق، وتغير الاحتياجات.	-4	
- تحديد الهيكل الإداري لإدارة الاستثمار من حيث شكل الإدارة وعدد أعضائها.	-5	
تنويع مكونات المحفظة الاستثمارية لأصول الوقف وبخاصة الصناديق الوقفية.	-6	
- تنويع أنشطة الوقف الاستثمارية، فلا يقتصر نشاطه على قطاع اقتصادي واحد.	-7	
تحديد أصول الوقف، وتحديد نسبة كل أصل (عقارات، أسهم، نقد إلخ)، بحيث تناسب أسلوب الاستثمار	-8	
المتبع.		
التعامل مع النقود بمثابة أصول استثمارية، فلا تستخدم في تغطية النفقات الجارية، بل تستثمر ويستخدم العائد في	-9	
تمويل الإنفاق الجاري.		
الإنفاق من أموال أوقاف كفيف:	سياسات	المادة
يتعين على إدارة الاستثمار اتباع ما يلي:	-1	
عدم استخدام الأصول النقدية في الإنفاق، والإنفاق من عوائد استثمار أصول الوقف.	-2	الخامسة
وضع سياسة مناسبة يتحقق من خلالها التوازن بين عنصرين: هما تنمية القيمة الحقيقية لأصول الوقف والأخذ بعين	-3	
الاعتبار عامل التضخم والتقلبات السوقية.		
إنفاق مقدار كاف من عوائد الاستثمار لتغطية جزء معين من النفقات الجارية، أي أن يكون الإنفاق في حدود	-4	
العائد من استثمار أصول الوقف المحققة حتى لا يؤدي الإنفاق الزائد عن الإيرادات إلى إنفاق أصول الوقف.		
استخدام جزء من الإيرادات لتغطية النفقات الجارية، وإعادة استثمار الجزء الباقي لتنمية أصول الوقف على المدى	-5	
الطويل.		

6 يتماشى مقدار الإنفاق السنوي مع حجم العائد من استثمار أصول الوقف .

المراجع

03/03 اعتمد مجلس إدارة الجمعية في الاجتماع ( الخامس) في دورته ( الرابعة ) هذه السياسة في 03/03 المحلفة في الاجتماع ( الخامس) في دورته ( المحلفة 2020-10-20م . وتحل هذه السياسة محل السياسة الموضوعة سابقا.